

Insegnamento di: Diritto Commerciale I (Corso A – L)			
Classe di laurea: LMG/01		Corso di Laurea in: GIURISPRUDENZA	Anno accademico: 2021/2022
Denominazione inglese insegnamento: Commercial Law 1		Tipo di insegnamento: Obbligatorio	Anno: 2°
			Semestre: II
Tipo attività formativa: Caratterizzante	Ambito disciplinare: Commercialistico	Settore scientifico-disciplinare: IUS/04	CFU totali: 6 di cui CFU lezioni: 6 CFU ese/lab/tutor:
Modalità di erogazione, ore di didattica assistita ed ore dedicate allo studio individuale			
ore di lezione: 48		ore di esercitazione/laboratorio/tutorato: 4 <i>Esercitazioni, ciascuna da 3 ore didattiche + Laboratorio di simulazione del processo</i>	
totale ore didattica assistita: 48			
totale ore di studio individuale: 102			
Lingua di erogazione: Italiano	Obbligo di frequenza: No		
Docente: VESSIA Francesca	Tel: 080.5717837 e-mail: francesca.vessia@uniba.it	Ricevimento studenti: Codice Team del corso In dipartimento: C.so Italia, 23 piano II, stanza n. 6	Giorni e ore ricevimento: Mercoledì ore 9.00-12.00 (suscettibili di variazione)
Conoscenze preliminari: Istituzioni di Diritto Privato			
Obiettivi formativi: Il corso rappresenta il primo di due insegnamenti specialistici sulle modalità di organizzazione ed esercizio dell'attività economica ed esamina il modo di essere degli interessi coinvolti e delle relative forme di composizione e tutela all'uopo disposte dall'ordinamento per il sistema peculiare del «Diritto Commerciale». L'obiettivo principale del corso consiste nel fornire agli studenti le basi del diritto dell'impresa, dei contratti commerciali e dei titoli di credito. In termini sia di identificazione delle fattispecie sia di conoscenza della disciplina. Le principali conoscenze fornite saranno le origini storiche dei principali istituti nella lex mercatoria, le fattispecie d'impresa (fattispecie generale e sub-fattispecie d'impresa agricola, commerciale e piccola impresa), le modalità organizzative dell'impresa (l'azienda, la disciplina generale dell'impresa e lo statuto dell'impresa commerciale), i contratti d'impresa e i titoli di credito.			
Risultati di apprendimento previsti	Conoscenza e capacità di comprensione: Il corso fornisce agli studenti gli strumenti cognitivi necessari a: <ul style="list-style-type: none"> ✓ Collocare nel sistema giuridico le diverse fattispecie; ✓ Comprendere la ratio degli istituti, gli interessi tutelati, la derogabilità o imperatività delle norme; ✓ Individuare i problemi interpretativi delle fattispecie definitorie e della disciplina loro applicabile; ✓ Conoscere la disciplina italiana peculiare del diritto d'impresa, in una prospettiva storico-evolutiva. 		
	Conoscenza e capacità di comprensione applicate: Il corso permette agli studenti, grazie alle competenze e conoscenze tecniche, di: <ul style="list-style-type: none"> ▪ Qualificare le fattispecie concrete ▪ Risolvere casi pratici ▪ Usare le tecniche ermeneutiche per addivenire a soluzioni pratiche. 		
	Autonomia di giudizio: Il corso permette agli studenti di acquisire: <ul style="list-style-type: none"> ❖ La capacità critica e di analisi delle questioni interpretative sottese alla disciplina positiva, finalizzata alla risoluzione di casi pratici e all'autonomia di giudizio ❖ Capacità di qualificazione giuridica delle fattispecie nel sistema normativo e di collegamento tra gli istituti, con padronanza ed elasticità mentale. 		
	Abilità comunicative: Il corso permette di acquisire le abilità tipiche del giurista positivo, ossia: <ul style="list-style-type: none"> • La capacità di espressione mediante il linguaggio tecnico specialistico delle materie economico-giuridiche • La capacità di riferire ai propri interlocutori, in maniera chiara e completa, le conoscenze acquisite 		
	Capacità di apprendere: In ultima istanza gli studenti saranno in grado di sviluppare processi di apprendimento		

autonomi e di auto-apprendimento del diritto commerciale, nell'ottica del *lifelong learning*.

Programma del corso

Oggetto del corso è l'esame dei problemi giuridici afferenti all'esercizio dell'attività economica, il modo di essere degli interessi coinvolti e delle relative forme di composizione e tutela all'uopo disposte dall'ordinamento per il sistema peculiare del Diritto Commerciale. La materia sarà, pertanto, suddivisa in tre parti dedicate rispettivamente alle origini del diritto commerciale, alle modalità organizzative dell'impresa, ai contratti d'impresa e ai titoli di credito. In particolare, saranno presi in considerazione gli istituti seguenti:

I parte

Lex mercatoria: i contratti dei mercanti e le prime forme associative d'impresa dalle origini del diritto commerciale alla codificazione.

II parte

L'imprenditore in generale. Le sub-fattispecie d'impresa (impresa agricola, impresa commerciale, piccola impresa e impresa familiare). L'imputazione dell'attività d'impresa: esercizio diretto ed indiretto dell'attività (imprenditore occulto); inizio e fine dell'impresa. Lo statuto dell'imprenditore commerciale (scritture contabili, registro delle imprese, rappresentanza commerciale, capacità all'esercizio dell'impresa). Gli ausiliari dell'imprenditore (institori, procuratori e commessi). L'azienda e le sue vicende traslative. I segni distintivi (ditta, insegna e marchio): principi costitutivi, tutela e trasferimento. Opere dell'ingegno e invenzioni industriali (brevetti per invenzione, disegni e modelli). Concorrenza sleale e principi antitrust.

III parte

I contratti d'impresa: i principi speciali dei contratti d'impresa, la tutela delle controparti contrattuali deboli e (una scelta di alcuni) contratti tipici: franchising, subfornitura, agenzia, mandato, assicurazione, leasing e contratti bancari. I caratteri generali dei titoli di credito e la loro circolazione; nozioni di base della cambiale e dell'assegno.

Gli studenti Erasmus possono concordare col docente il relativo programma.

Metodi di insegnamento:

Il corso si compone delle lezioni frontali, secondo il metodo teorico tradizionale con presentazione in PowerPoint delle lezioni, e sarà accompagnato da attività complementari quali:

1. esercitazioni pratiche con metodo empirico ed esemplificazione di casi pratici;
2. discussione orale di casi e quesiti giuridici;
3. scrittura di pareri.

Pertanto, la frequenza è fortemente raccomandata.

Inoltre, il corso sarà collegato ad un **laboratorio di simulazione di processo**, finalizzato a mettere in pratica attraverso il *role play* le tecniche di ricerca e scrittura giuridica per la risoluzione di casi pratici. La simulazione si concluderà con la discussione dinanzi ad un giudice monocratico del Tribunale Civile di Bari, sezione specializzata per le imprese, di una controversia in materia di impresa o contratti.

Al fine della verifica dell'apprendimento del metodo didattico si consiglia vivamente il tutorato pre-esame.

Supporti alla didattica:

Uso di strumenti multimediali

Controllo dell'apprendimento e modalità d'esame:

L'esame di Diritto Commerciale 1 si svolge in forma orale.

È prevista, **solo per i frequentanti**, una prova intermedia ad esito idoneativo (esonero) sui Contratti, previa verifica della frequenza ai seminari ed esercitazioni a ciò dedicati.

1) Il metodo di accertamento delle conoscenze e competenze acquisite è quello dell'esame orale, con domande teoriche su specifici istituti volti a verificare:

- a) la capacità espositiva, la terminologia tecnica e il grado di approfondimento delle conoscenze sulla normativa di riferimento;
- b) le capacità di collegamento con altri istituti affini del diritto civile e commerciale, con la normativa previgente nonché con quella europea;
- c) la capacità di individuazione e conoscenza dei problemi esegetici;
- d) la capacità di risoluzione di casi pratici ed esemplificazione di situazioni concrete.

2) L'esame si conclude con l'assegnazione di un voto, che tiene conto della media delle competenze e conoscenze raggiunte per ciascun indicatore di valutazione. Il voto 18/30, pertanto, sarà assegnato in presenza di competenze e conoscenze minimali, mentre 30/30 a fronte del raggiungimento del massimo delle conoscenze e competenze, abilità critiche e logiche, anche in relazione alla soluzione di casi pratici.

Le prove intermedie invece si concludono con un giudizio di idoneità/inidoneità.

Testi di riferimento principali:

È indispensabile l'acquisto di un codice civile aggiornato (2021 o 2022) non commentato, con adeguato corredo di leggi complementari.

I e II Parte

L. Buttarò - M. Castellano - F. Vessia, Corso di Diritto Commerciale, Vol. I, Premesse Storiche e Disciplina dell'Impresa, 3[^] ed., Giappichelli, Torino, 2019 (intero volume).

III Parte

M. CIAN, Diritto Commerciale. I. Diritto dell'impresa, Giappichelli, 2020, Sezione V, Capo II, § 18 (pp. 305-320) e § 20 (pp. 343-347); Sezione VII, §§ 23-24 (pp. 385-416).

o, in alternativa

G.F. CAMPOBASSO, Diritto Commerciale 3. Contratti, titoli di credito, procedure concorsuali, 5[^] ed., Utet, 2014, per i contratti (**in aggiunta al Cian**): parte I, capitoli IV (solo par. 3), V (solo par. 7), IX, X, XIII, XIV (solo par. 2-5), XVII (parr. 1-7); e per i titoli di credito (**in alternativa al Cian**): parte II, capitolo XIX (par. 1-12), XX (parr. 1-3), XXI (parr.1-3), XXII (par. 1);

o, in alternativa

A. GRAZIANI – G. MINERVINI – U. BELVISO – V. SANTORO, Manuale di Diritto Commerciale, 18[^] ed., WKI-Cedam, 2020, per i contratti: parte V, capitoli I, VIII, IX, XIV (§§ 207-213), XV (solo par. 218), XVII (parr. 221- 228, 232-238); e per i titoli di credito: parte VI, capitolo I (§§ 240- 252), Cap. II (§§ 256-259, 261-262, 269-270), Cap. III (§§ 275-277), Cap. IV (par. 280).

N.B. In caso di aggiornamento dei manuali prima dell'inizio del corso di lezione, si consiglia l'acquisto del volume più recente, fermi restando gli argomenti da studiare come sopra indicati.