

<b>Principali informazioni sull'insegnamento</b>	<b>Anno Accademico 2018-2019</b>
Denominazione	<b>Diritto Commerciale I (Corso M - Z)</b>
Corso di studio	Laurea Magistrale in Giurisprudenza
Crediti formativi	6 cfu
Denominazione inglese	Commercial Law I
Obbligo di frequenza	NO
Lingua di erogazione	Italiano

<b>Docente responsabile</b>	Nome Cognome	Indirizzo Mail
	Emma SABATELLI	emma.sabatelli@uniba.it

<b>Dettaglio crediti formativi</b>	Ambito disciplinare	SSD	Crediti
	Commercialistico	IUS/04	6 cfu

<b>Modalità di erogazione</b>	
Periodo di erogazione	Il semestre
Anno di corso	2°
Modalità di erogazione	Lezioni frontali Esercitazioni - Seminari

<b>Organizzazione della didattica</b>	
Ore totali	150 ore
Ore di corso	60 ore fra lezioni frontali ed attività integrative e seminariali
Ore di studio individuale	90 ore

<b>Calendario</b>	
Inizio attività didattiche	11 febbraio 2019
Fine attività didattiche	17 maggio 2019

<b>Syllabus</b>	
Prerequisiti (propedeuticità)	Istituzioni di Diritto Privato
Risultati di apprendimento previsti	Il corso ha lo scopo di fornire una informazione aggiornata e completa della disciplina giuridica degli istituti trattati, affinando l'approccio esegetico degli studenti ai testi legislativi e stimolandone lo spirito critico. Esso si propone altresì di incrementare la capacità dei discenti di ricostruire un quadro d'insieme della materia, collocando correttamente i singoli istituti e cogliendone i collegamenti.

<b>Programma</b>	
Contenuti di insegnamento	<p>Oggetto del corso è l'esame dei problemi giuridici afferenti all'esercizio dell'attività economica, le forme di composizione dei conflitti fra gli interessi coinvolti e gli strumenti di tutela di volta in volta contemplati dall'ordinamento. La materia sarà, pertanto, suddivisa in modo da trattare le origini storiche dei principali istituti nella lex mercatoria, le modalità organizzative dell'impresa, i contratti d'impresa e i titoli di credito. In particolare saranno presi in considerazione i seguenti istituti:</p> <p><b>I parte</b> Lex mercatoria: i contratti dei mercanti e le prime forme associative d'impresa dalle origini del diritto commerciale alla codificazione ottocentesca.</p> <p><b>II parte</b></p>

	<p>L'imprenditore in generale. Le sub-fattispecie d'impresa (impresa agricola, impresa commerciale, piccola impresa e impresa familiare).</p> <p>L'imputazione dell'attività d'impresa: esercizio diretto ed indiretto dell'attività (c.d. imprenditore occulto); inizio e fine dell'attività. Lo statuto dell'imprenditore commerciale (scritture contabili, registro delle imprese, rappresentanza commerciale, capacità per l'esercizio dell'impresa).</p> <p>Gli ausiliari dell'imprenditore (institori, procuratori e commessi). L'azienda e le sue vicende traslative.</p> <p>I segni distintivi (ditta, insegna e marchio). Opere dell'ingegno e invenzioni industriali (brevetti per invenzione, disegni e modelli). Concorrenza sleale e principi antitrust.</p> <p><b><u>III parte</u></b></p> <p>I contratti commerciali: i contratti d'impresa, i contratti per lo scambio e la distribuzione (contratto estimatorio, franchising, subfornitura), i contratti per la prestazione d'opera e di servizi (agenzia, mandato, commissione, spedizione, mediazione, assicurazione), i contratti bancari e il mutuo, i contratti dell'intermediazione finanziaria (leasing, factoring e cartolarizzazione dei crediti), vendita a termine di titoli di credito e riporto.</p> <p><b><u>IV parte</u></b></p> <p>I titoli di credito: fattispecie, caratteri generali e circolazione dei titoli di credito, la dematerializzazione, l'assegno e la cambiale. I servizi di pagamento e le carte di credito.</p>
Testi di riferimento	<p><b>L. BUTTARO</b>, Corso di Diritto Commerciale, Vol. I, Premesse Storiche e Disciplina dell'Impresa, Laterza, Bari, 2005, pp. 1-69 (solo parte storica);</p> <p><b>o, in alternativa,</b></p> <p><b>G. CARANDINI</b>, Racconti della civiltà capitalista. Dalla Venezia del 1200 al mondo del 1939, Editori Laterza, Bari, 2012, <b>Parte II</b>: da cap. 2 a cap. 6 (da pag. 58 a pag. 100), da cap. 8 a cap. 12 (da pag. 120 a pag. 194), cap. 14 (da pag. 209 a pag. 216), cap. 17 (da pag. 257 a pag. 278)</p> <p><b>e</b></p> <p><b>G.F. CAMPOBASSO</b>, Diritto commerciale I. Diritto dell'impresa, Utet, 7ª ed., 2013, capitoli da I a VIII (per la disciplina dell'impresa).</p> <p><b>Parte seconda</b></p> <p><b>G.F. CAMPOBASSO</b>, Diritto Commerciale 3. Contratti, titoli di credito, procedure concorsuali, Utet, 2014, 5ª ed., per i contratti: parte I, capitoli II, IV, IX, X, XI, XII, XIII, XIV, XVI (solo par. 5 "Il riporto"), XVII; e per i titoli di credito: parte II, capitoli da XIX a XXII;</p> <p><b>o, in alternativa</b></p> <p><b>A. GRAZIANI – G. MINERVINI – U. BELVISO – V. SANTORO</b>, Manuale di Diritto Commerciale, Cedam, ultima edizione, per i contratti: parte V, capitoli I, II solo par. 175 "vendita a termine di titoli di credito", III, IV, VIII, IX, X, XI, XIII, XIV, XV, XVII); e per i titoli di credito: parte VI, capitoli I, II, III, IV e V.</p> <p><b>N.B. In caso di aggiornamento dei manuali in corso d'anno, gli studenti saranno tenuti all'acquisto del volume più recente, fermi restando gli argomenti da studiare come sopra indicati.</b></p>

Metodi didattici	<i>Metodologia didattica convenzionale con l'ausilio di slides</i>
Metodi di valutazione (indicare almeno la tipologia scritto, orale, altro)	<i>Esame orale. I frequentanti che partecipano alle lezioni sui "Contratti d'Impresa", possono accedere all'esonero della relativa parte del programma, che si svolge in forma di colloquio orale, con idoneità, da sostenere alla fine del corso.</i>
Criteri di valutazione	<i>L'esame si svolgerà esclusivamente in forma orale. Allo studente verrà richiesto innanzitutto di esporre la disciplina alla quale è assoggettato l'istituto indicato dall'esaminatore e, ove possibile, l'evoluzione storica dello stesso. In un secondo momento gli verrà richiesto di collocare tale istituto nell'ambito del sistema normativo individuabile come "Diritto commerciale" e di evidenziarne le eventuali criticità, esposte dal docente durante il corso. La valutazione verrà espressa in trentesimi.</i>
Assegnazione tesi di laurea	<i>Gli studenti possono richiedere l'assegnazione della tesi scritta e della tesina orale nel giorno di ricevimento previsto, nel rispetto dei tempi imposti dall'Ordinamento didattico.</i>