

Principali informazioni sull'insegnamento	
Titolo insegnamento	Diritto commerciale
Corso di studio	Economia e Commercio
Crediti formativi	8
Denominazione inglese	Commercial Law
Obbligo di frequenza	no
Lingua di erogazione	italiano

Docente responsabile	Nome Cognome	Indirizzo eMail
	Giuseppe Carraro Aventi	giuseppe.carraro@uniba.it

Dettaglio crediti formativi	Area	SSD	CFU/ETCS
	12	Ius/04	8

Modalità di erogazione	
Periodo di erogazione	1° semestre
Anno di corso	terzo
Modalità di erogazione	Lezioni frontali – codice Teams 489z0ee

Organizzazione della didattica	
Ore totali	56
Ore di corso	56
Ore di studio individuale	

Calendario	
Inizio attività didattiche	20Settembre 2021
Fine attività didattiche	Dicembre 2021

Syllabus	
Prerequisiti	Conoscenze di base delle Istituzioni di diritto privato con particolare riferimento alla disciplina generale degli atti e fatti giuridici, delle obbligazioni e dei contratti, dei principi in materia di responsabilità per fatto illecito e degli elementi distintivi delle persone fisiche e delle persone giuridiche

Risultati di apprendimento previsti	<ul style="list-style-type: none"> • <i>Conoscenza e capacità di comprensione</i> dei principi giuridici e della disciplina applicabile all'impresa nella sua dimensione individuale e collettiva, privata e pubblica, nazionale e transnazionale; • <i>Conoscenza e capacità di comprensione applicate</i> alle molteplici fattispecie in cui si articola l'impresa e finalizzate alla soluzione delle principali questioni controverse anche mediante l'analisi dei dati normativi e dei casi giurisprudenziali. • <i>Autonomia di giudizio</i> nell'analisi degli istituti regolati e nell'individuazione della ratio e degli interessi perseguiti dalle norme di volta in volta esaminate.
-------------------------------------	---

	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Contenuti di insegnamento	<p>Il corso verterà sui seguenti argomenti (secondo l'ordine di trattazione):</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. L'impresa e le tipologie di imprenditore 2. L'azienda e la sua circolazione 3. Segni distintivi e concorrenza 4. Le forme di cooperazione tra imprese 5. I titoli di credito e gli strumenti di pagamento 6. La crisi dell'impresa 7. Le società 8. L'articolazione del rischio di impresa 9. Il ricorso delle società al mercato dei capitali di rischio: principi e fonti

Programma	
Testi di riferimento	<ol style="list-style-type: none"> 1) Codice civile, versione aggiornata. 2) G. F. CAMPOBASSO, Manuale di diritto commerciale, a cura di M. Campobasso, UTET giuridica, ultima edizione. Tutto il volume tranne: parte I, cap. 7 – parte III tutta – parte V, cap. 47, 48, 49.

Note ai testi di riferimento	Esempi di siti web •
Metodi didattici	
Metodi di valutazione	Esame orale
Criteri di valutazione	<input type="checkbox"/> 1) Mancato superamento della prova: insufficiente conoscenza dei contenuti del corso, insufficiente capacità valutativa e argomentativa, carenza delle conoscenze giuridiche di base. 2) da 18 a 21: preparazione sufficiente o appena più che sufficiente; conoscenza minima degli istituti e delle problematiche affrontate nel corso; presenza di lacune non particolarmente rilevanti; 3) da 22 a 24: preparazione media caratterizzata da non particolare approfondimento e da lacune colmabili nel prosieguo del percorso formativo complessivamente considerato; 4) da 25 a 27: preparazione nel complesso buona anche se non particolarmente approfondita; linguaggio tecnico e capacità espressiva adeguata; 5) da 28 a 30: preparazione ottima od eccellente; linguaggio tecnico e capacità espressiva puntuale e precisa; 6) 30 e lode: preparazione, linguaggio tecnico, capacità espressiva e argomentativa di massimo livello. <input type="checkbox"/>
Altro	.

General Information	
Academic subject	
Degree course	
Curriculum	
ECTS credits	
Compulsory attendance	
Language	

Subject teacher	Name Surname	Mail address	SSD

ECTS credits details	Area	CFU/ETCS
Basic teaching activities		

Class schedule
Period

Year	
Type of class	

Time management	
Hours	
In-class study hours	
Out-of-class study hours	

Academic calendar	
Class begins	
Class ends	

Syllabus	
Prerequisites/requirements	
Expected learning outcomes	<p><i>Knowledge and understanding on:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ○ xxxxxxxx; ○ xxxxxxxx; ○ xxxxxxxxxxx ○ xxxxxxxxxxx. <p><i>Applying knowledge and understanding on:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ○ xxxxxxxx; ○xxxxxxxxxx; ○xxxxxxxxxx; ○xxxxxxxxxxxxxxxx; ○xxxxxxxxxx; ○xxxxxxxxxx; ○xxxxxxxxxx ○xxxxxxxxxxxxxxxx; ○xxxxxxxxxxs ○xxxxxx <p><i>Making informed judgments and choices:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ○ xxxxxxxxxxx
	<ul style="list-style-type: none"> ○ xxxxxxxx ○xxxxxxxxxx ○ xxxxxxxxxxx <p><i>Communicating knowledge and understanding</i> ○ xxxxxxxxxxxxx, ○ xxxxxxxxxxxxx</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ xxxxxxxxxxx <p><i>Capacities to continue learning</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ○xxxxxxxxxx.

Contents	XXXXXXX
Course program	
Bibliography	- XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX
Notes	None
Teaching methods	
Assessment methods	
Evaluation criteria	<ul style="list-style-type: none"> • <i>Knowledge and understanding</i> ○xxx • <i>Applying knowledge and understanding</i> ○xxxx • <i>Autonomy of judgment</i> ○xxx • <i>Communicating knowledge and understanding</i> ○XXXXXXXXXXXX • <i>Communication skills</i> ○XXXXXXXXXXXX • <i>Capacities to continue learning</i> ○XXXXxx.
Further information	